

# VENDEUR CONSEIL EN MAGASIN AGRICOLE H/F

## Filières liées :

[Agriculture biologique](#)[Agroalimentaire](#)[Agrofourniture](#)[Agroéquipement](#)[Aquaculture](#)[Aménagement du territoire](#)[Environnement](#)[Equine](#)[Forêt](#)[Grandes cultures](#)[Horticulture](#)[Paysage](#)[Productions animales](#)[Vigne et vin](#)

Fiche métier sur AgrOrientation : <https://agrorientation.fr/trouver-mon-metier-ideal/je-recherche-un-metier/vendeur-conseil-en-magasin-agricole-hf>

## Mission et activité du métier

### Fait pour vous si vous aimez :

[Conseiller, animer, aider, accompagner](#)[Négocier, faire du commerce, convaincre, argumenter](#)[Organiser, préparer, coordonner, planifier](#)[Agriculture générale et agriculture biologique](#)[Animaux](#)[Fournitures, machines et matériels agricoles, nouvelles technologies](#)[Parcs et jardins, espaces verts](#)[Végétaux, cultures, céréales, plantes, fleurs, fruits, légumes, vignes](#)

- Accueillir et conseiller les clients
- Assurer la rentabilité du rayon en développant les ventes
- Réceptionner les livraisons
- Réaliser la mise en rayon des produits
- Optimiser les approvisionnements du rayon et les stocks
- Contribuer à la performance commerciale et économique du magasin

## Conditions d'exercice

### Où exercer ?

Dans un magasin d'une coopérative ou d'un négoce agricole.

## Compétences et qualités

- Bonnes connaissances dans les produits agricoles (semences, phytosanitaires, alimentation animale, engrais, petits matériels...)
- Aisance relationnelle
- Capacités commerciales
- Capacité d'écoute
- Réel goût du contact et de la satisfaction client
- Sens du travail en équipe
- Organisé et méthodique

# Perspectives d'évolutions

Évoluer vers un poste de technico-commercial ou de responsable de magasin.

Fiche présentée par



---

Pour tout complément d'information, contactez : [contact@agrorientation.com](mailto:contact@agrorientation.com)